

Załącznik nr 1
do umowy o współpracy
w zakresie dystrybucji oprogramowania



WARUNKI HANDLOWE WSPÓŁPRACY Z PRODUCENTEM OPROGRAMOWANIA ENOVA
(„Warunki handlowe”)

1. Na podstawie postanowień niniejszej umowy, Licencjobiorca otrzymuje status Autoryzowanego Partnera Soneta w zakresie licencjonowania Oprogramowania enova w następujących pakietach:
 - a) Pakiet Srebrny
 - b) Pakiet Złoty
 - c) Pakiet Platynowy
2. Producent przydziela Licencjobiorcy rabat wg poniższej tabeli (odstępstwa od tabeli definiują pkt. 5, 6 i 8):

Poziom rabatowy	Warunki Obrót roczny w cenach netto zakupu przez Licencjobiorcę za rok wstecz (bez instrukcji)	Rabat + odroczoney termin płatności (warunkowany zgodą Soneta)
Poziom 6	Obrót powyżej 85 000 zł.	45%; 14-dniowy termin płatności
Poziom 5	Obrót 65 000 – 85 000 zł.	40%; 14-dniowy termin płatności
Poziom 4	Obrót 45 000 – 65 000 zł.	35%; 14-dniowy termin płatności
Poziom 3	Obrót 25 000 – 45 000 zł.	30%; 14-dniowy termin płatności
Poziom 2	Obrót 10 000 – 25 000 zł.	25%; 14-dniowy termin płatności
Poziom 1	Obrót do 10 000 zł.	20%; 14-dniowy termin płatności

3. Przydzielony Licencjobiorcy rabat jest wynikiem osiągniętego obrotu ze sprzedaży Oprogramowania, a jego weryfikacja odbywa się z końcem każdego kwartału
4. Weryfikacji podlega poziom obrotu z 12 poprzednich miesięcy. Brak wymaganego obrotu powoduje obniżenie poziomu rabatu.
5. Zmiana wysokości rabatu nie wymaga podpisania aneksu do niniejszej umowy. W odniesieniu do poszczególnych transakcji, Producent ma prawo do zastosowania wyższego rabatu niż wskazany w tabeli w pkt.2 powyżej, jeśli uzna, że zachodzą szczególne okoliczności handlowe. Taki rabat jest stosowany w odniesieniu do poszczególnych transakcji jego udzielenie nie zmienia ogólnych zasad rabatowych, określonych w pkt. 2 powyżej.
6. Licencjobiorcom rozpoczynającym współpracę Producent zapewnia rabat w wysokości 30% w okresie 12 pierwszych miesięcy współpracy.
7. Producent ma prawo obniżyć rabat w przypadku nie przestrzegania przez Licencjobiorcę zasad handlowych niniejszej umowy w tym terminów płatności.
8. Licencjobiorca jest zobowiązany przeprowadzać wdrożenie pakietu Platynowego w oparciu o umowę wdrożeniową lub umowę sprzedaży zawierającą procedury wdrożeniowe uzgodnione z Użytkownikiem.
9. Licencjobiorca jest zobowiązany nabyć pakiet Platynowy oprogramowania bezpośrednio od Producenta i sprzedać je tylko bezpośrednio na rzecz Użytkownika, o ile Producent nie postanowi inaczej
10. Ceny określone w cenniku Producenta nie zawierają kosztów przesyłki, instalacji Oprogramowania, instruktażu i obsługi technicznej związanej z funkcjonowaniem Oprogramowania.
11. W przypadku przekroczenia terminu płatności przez Licencjobiorcę, Producent naliczy odsetki ustawowe, a Licencjobiorca zobowiązuje się do ich zapłacenia.
12. W przypadku wysyłki pocztowej (zwykłej) jej koszty ponosi Producent. Koszt dostarczenia przesyłki w innej formie ponosi Licencjobiorca.
13. Producent ponosi ryzyko związane z zaginięciem, zniszczeniem lub uszkodzeniem pakietów Oprogramowania w drodze od Producenta do Licencjobiorcy.
14. Licencjobiorca zobowiązuje się chronić oraz utrzymywać w tajemnicy otrzymany od Producenta Kod dostępu (hasło) do stron walidowanych i w tym celu wyznaczy osobę lub osoby Producent nie odpowiada za ujawnienie przez Licencjobiorcę Kodu dostępu osobom innym niż wymienione w niniejszej umowie.
15. Osobami Upoważnionymi do dostępu do stron walidowanych Producenta ze strony Licencjobiorcy są:

1. Hasło

2. Hasło

3. Hasło

16. Producent ma prawo zablokowania do stron walidowanych w przypadku naruszenia jakichkolwiek postanowień niniejszej Umowy przez Licencjobiorcę lub na złożony przez niego wniosek.
17. Producent ma możliwość zablokowania zamawiania i sprzedaży Oprogramowania, w przypadku nie wywiązania się Licencjobiorcy z terminów płatności określonych w fakturach VAT za Oprogramowanie lub innych odstępstw od warunków niniejszej umowy.

Producent

Licencjobiorca